



<https://cefora.re/emplois/attache-e-commercial-e-en-alternance/>

Attaché (e) Commercial (e) en ALTERNANCE

Description

EMPLOI DISPONIBLE !

Attaché(e) Commercial (e) en Alternance

SECTEUR : SAINT-LOUIS

DOMAINE : Coaching d'entreprises et formations

REF : 218

Notre partenaire, spécialisé dans les prestations de coaching en entreprise et en formations professionnelles recherche un profil dynamique, de belle présentation, capable de se montrer convaincant (e) et de refléter les valeurs de son entreprise.

Qualifications

QUALITÉS ET COMPÉTENCES REQUISES :

- Être capable de vendre des services aux entreprises
- Savoir analyser des comptes de résultats et des bilans financiers
- Assurer le suivi des affaires en cours et gérer les relances
- Être à l'aise en bureautique et avoir quelques notions d'informatique
- Être prêt à atteindre et dépasser ses objectifs commerciaux
- Savoir rédiger les reporting à destination du responsable
- Être réactif, organisé et s'adapter aux imprévus
- Travailler en collaboration avec ses collègues et faire preuve d'intégrité
- Savoir respecter les délais et les attentes de l'entreprise
- Connaître les logiciels Digiforma et Henri serait un avantage

Responsabilités

VOTRE MISSION :

- Promouvoir les produits ou services bancaires et financiers
- Réaliser une analyse financière pour comprendre la situation économique des entreprises
- Suivre l'évolution des dossiers clients
- Atteindre les objectifs fixés par l'entreprise
- Assurer un suivi régulier de l'activité et rendre compte à sa hiérarchie
- Faire la promotion des services et produits sur les réseaux sociaux
- Renforcer la présence en ligne de la société
- Rechercher de nouveaux leads sur les réseaux sociaux et entretenir sa relation clientèle
- Créer des campagnes de publicité sur les réseaux sociaux

(Nous ne demandons pas la maîtrise de toutes les missions citées immédiatement. Le candidat sera accompagné par le tuteur en entreprise et par le centre de formation)

Avantages du poste

LES AVANTAGES DE L'ALTERNANCE :

Organisme employeur

ENTREPRISE PARTENAIRE

Type de poste

Temps plein, CDD, Alternance

Durée du contrat

23 mois

Secteur

vente, commercial, prospection, clientèle, conseil, fidélisation

Lieu du poste

97435, Saint-Paul, La Réunion, La Réunion

Horaires

35 heures

Salaire de base

477 € € - Salaire de base

1766 € €

Date de publication

18 octobre 2024

Valide jusqu'au

10.12.2024

Ce poste est proposé en alternance avec un Titre professionnel de Négociateur Technico Commercial de niveau 5 au centre de formation CEFORA.

- Obtenez votre BAC +2 en 1 jour /semaine de formation
- Soyez rémunéré jusqu'à 1766,92 € par mois.
- Cumulez 23 mois d'expérience professionnelle et démarrez votre carrière !

Contacts

POUR NOUS REJOINDRE :

Votre responsable de formation est Karishma VANECHY :

Tel : 0692 72 43 43

Mail : k.vanechy@cefora.re