



<https://cefora.re/emplois/commercial-service-formation-et-recrutement-en-cdi/>

## Commercial Service Formation et Recrutement en CDI

### Description

CEFORA RECRUTE EN CDI !

Nous recherchons un(e) solide COMMERCIAL (le) en CDI !

DOMAINE : Formation & Recrutement

SECTEUR : LE PORT

SALAIRE + PRIMES selon résultat

REF : 211

Vous avez une belle expérience en tant que commercial (e) et vous souhaitez rejoindre notre équipe ?

Nous vous proposons une bonne cadence de travail dans une ambiance sympathique et collaborative.

### Qualifications

#### COMPÉTENCES SOUHAITÉES :

- Être parfaitement à l'aise dans sa relation commerciale à l'oral, comme à l'écrit
- Être fiable en orthographe
- Être à l'aise en bureautique (Word et Excel)
- Savoir travailler de manière autonome comme en équipe
- Être force de proposition et ne pas hésiter à innover
- Savoir faire preuve de persévérance
- Maîtriser les méthodes de prospection
- Avoir le permis B et être mobile
- Respecter absolument la confidentialité
- Être parfaitement organisé dans son travail et prendre en compte les besoins des services administratifs, RH, communication, et formation
- Avoir une expérience dans le domaine de la formation professionnelle ou dans le recrutement serait un avantage
- Avoir une expérience dans la commercialisation B to B serait aussi un avantage

### Responsabilités

#### VOTRE MISSION :

- Prospecter physiquement et téléphoniquement
- Rechercher un potentiel de recrutement en alternance auprès des sociétés
- Définir le profil de candidat adapté à chaque entreprise
- Sélectionner, évaluer et proposer les candidats aux entreprises
- Aider les candidats à rechercher des entreprises par eux même et mettre leurs profils et discours en valeur
- Effectuer le suivi des alternants recrutés, en formation comme en entreprise
- Assurer la satisfaction des candidats, des entreprises et des formateurs
- Définir les besoins en formation des entreprises
- Assurer la transmission des documents nécessaires à l'administration et aux ressources humaines
- Assurer une réponse systématique à l'intégralité des candidats acceptés ou non
- Transmettre tout besoin et toute évolution des offres au service communication, pour diffusion
- Participer activement aux événements, job dating, ateliers recherche d'emploi,

### Organisme employeur

CEFORA

### Type de poste

Temps plein, CDI

### Durée du contrat

CDI

### Secteur

vente, commercial, prospection, clientèle, conseil, fidélisation

### Lieu du poste

3 avenue théodort drouhet, 97420, Le port, La Réunion, La Réunion

### Horaires

35 HEURES

### Salaire de base

1600 € € - **Salaire de base**

1800 € €

### Date de publication

6 novembre 2024

### Valide jusqu'au

10.12.2024

salons, rencontres et conférences.

### **Avantages du poste**

#### **AVANTAGES :**

- Ce poste est proposé en CDI avec salaire fixe + PRIMES selon résultat
- Nous facilitons votre intégration dans une équipe accueillante avec un management souple
- Un véhicule de service est à disposition pour les déplacements en entreprise
- Le service communication prend en charge la diffusion de toutes les offres
- Nos locaux sont confortables et équipés de tout le matériel nécessaire à votre activité
- Une ligne téléphonique et un smartphone sont mis à disposition

### **Contacts**

#### **POUR NOUS REJOINDRE :**

Contactez Karishma VANECHY :

Tel : 0692 72 43 43

Mail : k.vanechy@cefora.re